

Antoine THOMAS

- Né le 14 septembre 1980
- 12 route de Soucieu, 69530 Brignais, France
- +33(0)6 63 13 79 06
- antoine.thomas@ttoine.net
- Vie maritale, un enfant

Compétences

- Mettre en place, suivre et présenter des projets.
- Créer et développer des relations commerciales et techniques.
- Rédiger des synthèses, des documents commerciaux et techniques.
- Faire bouger les choses.
- Qualités : curieux, créatif, exigeant, loyal et mobile.

Expérience

Apave, Vénissieux (69), actuellement

Leader français de la prévention des risques.

- **Conseiller Formation Sédentaire.**
- Conseil sur les formations réglementaires et techniques auprès de portefeuilles clients sur les régions Alpes et Auvergne.
- Veille concurrentielle, analyse de marché et rapports d'activités pour le service marketing de la Direction Métier Formation.

Aprodis, Lyon (69), 2005 à 2008

Filiale "recyclage des matières plastiques" du groupe Fournier-Radici, parmi les leaders français de la distribution de matières plastiques ; participation à la création puis au développement de l'entreprise.

- **Ingénieur Service Technique et Développement.**
- Développement de services pour l'industrie du recyclage des matières plastiques, de l'organisation de la collecte de déchets industriels à la vente des matériaux recyclés ; budgets gérés : 200 k€.
- Suivi technique des sous-traitants et fournisseurs : notamment Sorepla, CPA, Dumond, Rieter, Mecaplast, Multibase/DowCorning.
- Forte implication dans le marketing : dossiers d'aide à la prise de décision, communication technique et commerciale, veille technologique, préparation et participation à Pollutec 2006 et 2007.
- Visites clients et fournisseurs dans toute la France et l'Europe : Royaume Uni, Pays Bas, Belgique, Espagne, Italie, Allemagne et Tchéquie.

Wolff, Bellignat (01), 2004

Distributeur de produits chimiques, résines et composites.

- **Technico-commercial.**
- Gamme "adhésifs industriels" pour l'est de la France.

Concepta - Ameg Group, Villeurbanne (69), 2002 à 2004

Bureau d'études spécialisé dans la conception de pièces plastiques, d'outils et de machines, pour l'industrie automobile, de l'équipement et des biens de consommation.

- **Technico-Commercial et Acheteur Organisateur.**
- Identification et développement de nouvelles clientèles, en particulier vers les PME/PMI.
- Achat, organisation et maintenance du matériel et des licences informatiques ; budgets gérés : 60 k€.

Précédemment

- Divers stages et petits boulots pour financer mes études : maintenance informatique, monteur-régleur, commercial.

Formation

Langues

- Anglais : TOIC 845, utilisé régulièrement au téléphone et en réunion dans un cadre professionnel international.
- Allemand : scolaire.

Etudes et diplômes

- Maîtrise en Marketing Vente en Milieu Industriel (Niveau II), Ecole Supérieure de Commerce et d'Industrie de Bourg en Bresse (01).
- BTS Plastiques et Composites, Lycée Arbez Carmes à Oyonnax (01).

Autres

- Informatique : Linux, Windows et MacOSX ; OpenOffice.org, Microsoft Office et Google Apps ; consultation, création de contenu et référencement sur Internet ; bases de graphisme et d'illustration.
- Permis B et véhicule personnel.
- AFPS, non mis à jour depuis 2001.

Activités personnelles

- Bassiste, compositeur, financier du premier album du groupe lyonnais Osira.
- Collectionneur d'instruments de musique, et particulièrement de guitares basses.
- Contributeur à la partie multimedia audio d'Ubuntu Linux : documentation, support communautaire, testing et bug reporting.